



Erfolgreicher verhandeln mit Gefühl und Verstand



Download



Online Lesen

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Erfolgreicher verhandeln mit Gefühl und Verstand

Roger Fisher, Daniel Shapiro

Erfolgreicher verhandeln mit Gefühl und Verstand Roger Fisher, Daniel Shapiro

 [Download Erfolgreicher verhandeln mit Gefühl und Verstand ...pdf](#)

 [Online lesen Erfolgreicher verhandeln mit Gefühl und Verstan ...pdf](#)

Downloaden und kostenlos lesen Erfolgreicher verhandeln mit Gefühl und Verstand Roger Fisher, Daniel Shapiro

298 Seiten

Pressestimmen

08.10.2007 / Wirtschaftswoche:

Gefährliche Gefühle

"Ein wertvoller Ratgeber für jeden, der Verhandlungen meistern muss." Kurzbeschreibung

Die verblüffende Erkenntnis der Verhandlungsexperten Fisher und Shapiro ist: Beim sachgerechten Verhandeln können unsere Emotionen sogar die Suche nach der besten Lösung unterstützen! Denn wer die Bedeutung der fünf zentralen Grundbedürfnisse

- Wertschätzung • Verbundenheit
- Autonomie • Status • Rolle

kennt, der kann diese Bedürfnisse bei sich und bei seinem Gegenüber gezielt ansprechen und so den Verlauf der Verhandlung positiv beeinflussen. Die Autoren zeigen darüber hinaus wichtige Strategien zur Deeskalation für den Fall, dass sich starke negative Gefühle in die Auseinandersetzung einschleichen. Über den Autor und weitere Mitwirkende

Roger Fisher ist seit 1979 Direktor des Harvard Negotiation Projects. Zusammen mit William Ury verfasste er 1981 das Standardwerk zum erfolgreichen Verhandeln, »Das Harvard-Konzept«.

Daniel Shapiro studierte klinische Psychologie und spezialisierte sich früh auf die Psychologie von Verhandlungen. Er lehrt u. a. Verhandlungstechniken an der Harvard Law School und an der Harvard Medical School.

Download and Read Online Erfolgreicher verhandeln mit Gefühl und Verstand Roger Fisher, Daniel Shapiro
#6LUA135VNWC

Lesen Sie Erfolgreicher verhandeln mit Gefühl und Verstand von Roger Fisher, Daniel Shapiro für online ebookErfolgreicher verhandeln mit Gefühl und Verstand von Roger Fisher, Daniel Shapiro Kostenlose PDF d0wnl0ad, Hörbücher, Bücher zu lesen, gute Bücher zu lesen, billige Bücher, gute Bücher, Online-Bücher, Bücher online, Buchbesprechungen epub, Bücher lesen online, Bücher online zu lesen, Online-Bibliothek, greatbooks zu lesen, PDF Beste Bücher zu lesen, Top-Bücher zu lesen Erfolgreicher verhandeln mit Gefühl und Verstand von Roger Fisher, Daniel Shapiro Bücher online zu lesen.Online Erfolgreicher verhandeln mit Gefühl und Verstand von Roger Fisher, Daniel Shapiro ebook PDF herunterladenErfolgreicher verhandeln mit Gefühl und Verstand von Roger Fisher, Daniel Shapiro DocErfolgreicher verhandeln mit Gefühl und Verstand von Roger Fisher, Daniel Shapiro MobipocketErfolgreicher verhandeln mit Gefühl und Verstand von Roger Fisher, Daniel Shapiro EPub