



Unternehmensverkauf - richtig gemacht: Von der Verkaufsentscheidung bis zur Übergabe an den Käufer: Von Der Verkaufsentscheidung Bis Zur Übergabe an Den Käufer



Download



Online Lesen

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Unternehmensverkauf - richtig gemacht: Von der Verkaufsentscheidung bis zur Übergabe an den Käufer: Von Der Verkaufsentscheidung Bis Zur Übergabe an Den Käufer

H. Gerhard Benneck

Unternehmensverkauf - richtig gemacht: Von der Verkaufsentscheidung bis zur Übergabe an den Käufer: Von Der Verkaufsentscheidung Bis Zur Übergabe an Den Käufer H. Gerhard Benneck

 [Download Unternehmensverkauf - richtig gemacht: Von der Ver ...pdf](#)

 [Online lesen Unternehmensverkauf - richtig gemacht: Von der V ...pdf](#)

Downloaden und kostenlos lesen Unternehmensverkauf - richtig gemacht: Von der Verkaufsentscheidung bis zur Übergabe an den Käufer: Von Der Verkaufsentscheidung Bis Zur Übergabe an Den Käufer H. Gerhard Benneck

309 Seiten

Pressestimmen

"Immer weniger Handwerker finden in der eigenen Familie einen Nachfolger für den Betrieb.

Grund genug, sich Gedanken über einen Verkauf zu machen. Doch ein Betriebsverkauf ist ein langwieriger Prozess. Nicht nur die Zahlen müssen stimmen, auch die Suche nach einem Käufer und die Verhandlungen stellen Herausforderungen dar. Die Stärke des Buchs 'Unternehmensverkauf - richtig gemacht' liegt darin, dass sich der Autor dieses Prozesses annimmt. Nüchtern aber mit viel Verständnis für die Situation des Inhabers beschreibt er die Schritte auf dem Weg zum Verkauf. Zugleich gelingt es ihm, die Interessen des potenziellen Käufers zu beschreiben. Viele eingestreute kleine Praxisbeispiele, Checklisten und Musterverträge machen deutlich, dass der Autor weiß, worüber er schreibt. Fazit: dringend zu empfehlen."

Norddeutsches Handwerk, 01.09.2005 Kurzbeschreibung

Der Band zeigt Inhabern von kleinen und mittleren Betrieben, wie sie beim Verkauf ihres Unternehmens vorgehen müssen. Der gesamte Prozess wird Schritt für Schritt beschrieben: von der Entscheidung zum Verkauf bis zur Vertragsunterzeichnung.

Viele Inhaber kleinerer und mittlerer Unternehmer tragen sich mit dem Gedanken, ihren Betrieb zu veräußern. Aber gibt es vielleicht doch eine Alternative zum Verkauf? Und, wenn nicht: Wann ist der richtige Zeitpunkt für den Verkauf? Wie muss ich ihn vorbereiten? Sollte ein Vermittler eingeschaltet werden? Und wie bestimme ich den angemessenen Preis?

Egal, wer für die Durchführung der Transaktion verantwortlich ist: Es ist der Eigentümer, der das Unternehmen verkauft und den Verkaufsprozess verstehen und steuern muss. Benneck erläutert Inhabern die Gesetze dieses Marktes und zeigt ihnen, wie sie ihr Unternehmen auf den Verkauf vorbereiten und schließlich den bestmöglichen Preis erzielen können. Für jede Phase des Verkaufsprozesses - von der Entscheidung für den Verkauf über die Bewertung des Unternehmens und die Käufersuche bis hin zur Vertragsunterzeichnung - erhält der Leser viele wertvolle Tipps.

Klappentext

Viele Inhaber kleinerer und mittlerer Unternehmen tragen sich derzeit mit dem Gedanken, ihren Betrieb zu veräußern, da sie in ihrer Familie keinen Nachfolger finden. Aber gibt es vielleicht doch eine Alternative zum Verkauf? Und wenn nicht, wann ist der richtige Zeitpunkt für den Verkauf? Wie wird ein Unternehmensverkauf überhaupt vorbereitet und wie wird der angemessene Preis für das Unternehmen bestimmt? Auch wenn für diese Fragen häufig Berater und Anwälte zu Rate gezogen werden, die wirklichen Entscheidungen im Verkaufsprozess hat der Inhaber des Unternehmens zu treffen. Er muss den Verkaufsprozess verstehen und steuern. H. Gerhard Benneck erläutert in seinem Buch "Unternehmensverkauf - richtig gemacht" die Gesetze des Unternehmensverkaufs und zeigt, wie ein Unternehmen auf den Verkauf vorbereitet und schließlich der bestmögliche Preis erzielt werden kann.

H. Gerhard Benneck wurde 1960 in den USA geboren und wuchs in Köln, Paris und München auf. Nach seinem Studium der Betriebswirtschaftslehre an der George Washington Universität in Washington D.C. arbeitete er zunächst im Geld- und Devisenhandel in Luxemburg, bevor er in die Unternehmensberatung wechselte. 1988 gründete er die Personalberatung Contacts & Management. Aus einer Kundenanfrage, entweder einen Geschäftsführer zur späteren Übernahme des Unternehmens oder direkt einen Käufer zu finden, wurde die Idee geboren, seine Vermittlungstätigkeit auch auf den Unternehmensbereich auszuweiten.

Seitdem hat er viele Unternehmen an in- und ausländische Käufer vermittelt.

"Unternehmensverkauf - richtig gemacht" zeigt Inhabern von kleinen und mittleren Betrieben, wie sie beim Verkauf ihres Unternehmens vorgehen müssen. Schritt für Schritt beschreibt H. Gerhard Benneck den gesamten Verkaufsprozess von der Entscheidung zum Verkauf über die Bewertung, von der sorgfältigen Prüfung des Unternehmens bis hin zur Vertragsunterzeichnung. Er gibt dem Unternehmer wertvolle Tipps, worauf er achten muss und wo die Stolperfallen im Verkaufsprozess liegen können. Außerdem erfährt er, welche Helfer ihn im Verkaufsprozess unterstützen können, um letztendlich einen gerechten Preis für sein Unternehmen zu erzielen. Zahlreiche Checklisten, Musterverträge und Formulare helfen, die richtigen Entscheidungen im Verkaufsprozess zu treffen.

Download and Read Online Unternehmensverkauf - richtig gemacht: Von der Verkaufsentscheidung bis zur Übergabe an den Käufer: Von Der Verkaufsentscheidung Bis Zur Übergabe an Den Käufer H. Gerhard Benneck #AWVKG0JICY9

Lesen Sie Unternehmensverkauf - richtig gemacht: Von der Verkaufsentscheidung bis zur Übergabe an den Käufer: Von Der Verkaufsentscheidung Bis Zur Übergabe an Den Käufer von H. Gerhard Benneck für online ebook

Unternehmensverkauf - richtig gemacht: Von der Verkaufsentscheidung bis zur Übergabe an den Käufer: Von Der Verkaufsentscheidung Bis Zur Übergabe an Den Käufer von H. Gerhard Benneck Kostenlose PDF d0wnl0ad, Hörbücher, Bücher zu lesen, gute Bücher zu lesen, billige Bücher, gute Bücher, Online-Bücher, Bücher online, Buchbesprechungen epub, Bücher lesen online, Bücher online zu lesen, Online-Bibliothek, greatbooks zu lesen, PDF Beste Bücher zu lesen, Top-Bücher zu lesen

Unternehmensverkauf - richtig gemacht: Von der Verkaufsentscheidung bis zur Übergabe an den Käufer: Von Der Verkaufsentscheidung Bis Zur Übergabe an Den Käufer von H. Gerhard Benneck Bücher online zu lesen.

Online Unternehmensverkauf - richtig gemacht: Von der Verkaufsentscheidung bis zur Übergabe an den Käufer: Von Der Verkaufsentscheidung Bis Zur Übergabe an Den Käufer von H. Gerhard Benneck ebook PDF herunterladen

Unternehmensverkauf - richtig gemacht: Von der Verkaufsentscheidung bis zur Übergabe an den Käufer: Von Der Verkaufsentscheidung Bis Zur Übergabe an Den Käufer von H. Gerhard Benneck Doc

Unternehmensverkauf - richtig gemacht: Von der Verkaufsentscheidung bis zur Übergabe an den Käufer: Von Der Verkaufsentscheidung Bis Zur Übergabe an Den Käufer von H. Gerhard Benneck Mobipocket

Unternehmensverkauf - richtig gemacht: Von der Verkaufsentscheidung bis zur Übergabe an den Käufer: Von Der Verkaufsentscheidung Bis Zur Übergabe an Den Käufer von H. Gerhard Benneck EPub