



Das Hörbuch-Seminar: Die Grundlagen des modernen Verkaufens (Dein Business)



Download



Online Lesen

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Das Hörbuch-Seminar: Die Grundlagen des modernen Verkaufens (Dein Business)

Roger Rankel

Das Hörbuch-Seminar: Die Grundlagen des modernen Verkaufens (Dein Business) Roger Rankel

 [Download Das Hörbuch-Seminar: Die Grundlagen des modernen ...pdf](#)

 [Online lesen Das Hörbuch-Seminar: Die Grundlagen des moderne ...pdf](#)

Downloaden und kostenlos lesen Das Hörbuch-Seminar: Die Grundlagen des modernen Verkaufens (Dein Business) Roger Rankel

Einband: Audio CD

Kurzbeschreibung

Das Hörbuch-Seminar ist für viele erfolgreiche Verkäufer, Außendienstmitarbeiter, Consultants, Berater und Dienstleister ein täglicher Coach, Motivator und Impulsgeber.

Zehn Stunden Hörgenuss vermitteln die Grundlage modernen Verkaufens und fördern das effiziente Lernen für zwischendurch und unterwegs. So lässt sich "Nicht-Kundenzeit" - etwa Fahrtzeiten - hervorragend in wertvolle Lernzeit verwandeln.

Mit einzigartigen Impulsen, praxisnahen, sofort anwendbaren Kundendialogen und inspirierenden Einsichten verhilft das Hörbuch-Seminar garantiert zu mehr Umsatz und neuen Kunden. Über den Autor und weitere Mitwirkende

Andere reden nur drüber, Roger Rankel beherrscht ihn aus dem Effeff: Umsatzstarken Vertrieb. Ob mitreißender Vortrag, praxisorientiertes Verkaufstraining, Coaching Ihrer Vertriebsmannschaft oder Einzelbegleitung: Mit Roger Rankel setzen Sie auf garantierten Erfolg. Das WirtschaftsMagazin impulse bescheinigt ihm: "Die Zahl der Neukunden bei Rankels Schülern steigt im Schnitt um bis zu 24 Prozent!" Die kommunikative Verkaufsförderung ist seit über 20 Jahren die Passion des erfahrenen Vertriebsexperten. Dafür wurde er schon mehrfach ausgezeichnet, u.a. mit dem "Großen Preis des Mittelstands" und dem "Internationalen Deutschen Trainingspreis". Seine Expertise macht ihn zum gefragten Interviewpartner in Funk und Fernsehen. Als Praktiker weiß Roger Rankel, wovon er spricht, und zählt schon lange zu den renommiertesten Vortragsrednern im deutschsprachigen Raum. Als Vordenker und Analytiker ist er seit Jahren Lehrbeauftragter für Marketing an der Fachhochschule Worms und an der Universität Lüneburg. Auf seiner Kundenliste stehen kleinere Firmen, Mittelständler, Genossenschaften und Verbände ebenso wie DAX-Unternehmen (Allianz, Volkswagen, RWE, Deutsche Bank, Microsoft u.v.m.). Für erfolgsorientierte Unternehmen gehört er somit zur ersten Wahl, wenn es um aktive Kundengewinnung und nachhaltige Umsatzsteigerung geht.

Download and Read Online Das Hörbuch-Seminar: Die Grundlagen des modernen Verkaufens (Dein Business) Roger Rankel #AOUBQYPW4NX

Lesen Sie Das Hörbuch-Seminar: Die Grundlagen des modernen Verkaufens (Dein Business) von Roger Rankel für online ebookDas Hörbuch-Seminar: Die Grundlagen des modernen Verkaufens (Dein Business) von Roger Rankel Kostenlose PDF d0wnl0ad, Hörbücher, Bücher zu lesen, gute Bücher zu lesen, billige Bücher, gute Bücher, Online-Bücher, Bücher online, Buchbesprechungen epub, Bücher lesen online, Bücher online zu lesen, Online-Bibliothek, greatbooks zu lesen, PDF Beste Bücher zu lesen, Top-Bücher zu lesen Das Hörbuch-Seminar: Die Grundlagen des modernen Verkaufens (Dein Business) von Roger Rankel Bücher online zu lesen.Online Das Hörbuch-Seminar: Die Grundlagen des modernen Verkaufens (Dein Business) von Roger Rankel ebook PDF herunterladenDas Hörbuch-Seminar: Die Grundlagen des modernen Verkaufens (Dein Business) von Roger Rankel DocDas Hörbuch-Seminar: Die Grundlagen des modernen Verkaufens (Dein Business) von Roger Rankel MobipocketDas Hörbuch-Seminar: Die Grundlagen des modernen Verkaufens (Dein Business) von Roger Rankel EPub