



## Immobilien kaufen lassen: Eine Fibel für Immobilienprofis



**Download**



**Online Lesen**

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

# Immobilien kaufen lassen: Eine Fibel für Immobilienprofis

*Lars Grosenick, Georg Ortner*

**Immobilien kaufen lassen: Eine Fibel für Immobilienprofis** Lars Grosenick, Georg Ortner

 **Download** [Immobilien kaufen lassen: Eine Fibel für Immobili ...pdf](#)

 **Online lesen** [Immobilien kaufen lassen: Eine Fibel für Immobi ...pdf](#)

## **Downloaden und kostenlos lesen Immobilien kaufen lassen: Eine Fibel für Immobilienprofis Lars Grosenick, Georg Ortner**

---

229 Seiten

Kurzbeschreibung

Immobilienkauf

Lars Grosenick und Georg Ortner sprechen über die besten Methoden für erfolgreiche Makler.

Flowfact-CEO Lars Grosenick und Verkaufs-Trainer Georg Ortner haben getan, worauf die Branche schon lange wartet: Ihre Erfahrungen gebündelt und ein Akquise-Buch geschrieben.

Seien es die größten Probleme der Privatverkäufer, Akquise als strukturierter Prozess oder der Wert eines Vermittlungsauftrages, das Thema Einkauf wird sowohl aus der Vertriebs-Perspektive als auch in Bezug auf Marketingaktivitäten umfassend beleuchtet. Viele praxisnahe Informationen etwa ein Telefonleitfaden für die Kaltakquise, die verschiedenen Schritte des ersten Besichtigungstermins oder Vorlagen für Nachfass-Briefe ermöglichen dem Leser die direkte Umsetzung der Anregungen. Kreative Ansätze wie Lars Grosenicks 2010 erstmals vorgestellte Make Me Move-Strategie (MMM) laden zum Dialog ein.

Eingebettet ist der Akquise-Leitfaden in den Appell für eine konsequente Unternehmenspositionierung, eine klare Aufforderung zum Spezialistentum. Auch hierfür finden sich zahlreiche Ansätze, die zum Nachdenken einladen und zur konsequenten Umsetzung auffordern bis hin zur praxisnahen Beschreibung der Farming-Strategie für erfolgreiche lokale Makler.

2 Profis, 1 Buch, viel Erfolg! Über den Autor und weitere Mitwirkende

Über die Autoren

Lars Grosenick

HEUTE: Lars Grosenick, geboren 1963 in Mülheim an der Ruhr, ist CEO der FlowFact GmbH und verantwortet die Weiterentwicklung und den Vertrieb intelligenter Softwarelösungen für den Immobilienmarkt. Seine berufliche Leidenschaft gilt dem Thema Organisation von Geschäftsprozessen und Beziehungen. In seinen zahlreichen Artikeln und Fachvorträgen kombiniert er gerne Akquise- und Vertriebsinhalte mit psychologischen Erkenntnissen und entwickelt hieraus spannende und praxisnahe Techniken für Immobilienunternehmen.

GESTERN: Nach dem erfolgreichen Abschluss des Abiturs in Köln absolvierte Lars Grosenick eine Ausbildung zum Schreinergehilfen. Einer erfolg- und lehrreichen Zeit als Möbelverkäufer in Würzburg bei dem Möbelhaus Neubert folgte das Studium der Betriebswirtschaftslehre mit Schwerpunkt Marketing und Finanzierungstheorie und den Nebenfächern Wirtschafts- und Organisationspsychologie. Parallel zum Studium war Lars Grosenick ab dem ersten Semester im Bauträgervertrieb für Einfamilienhäuser tätig. Später erfolgte die Gründung der GEGRO Grundbesitzvertriebsgesellschaft mbH in Köln als spezialisierter Makler für Bauträgerobjekte. Im zweiten Semester erfolgte die Gründung des Lars Grosenick Büro für EDV Betreuung, einem Vorläufer der FlowFact AG. Gemeinsame Inhalte und Zielgruppen brachten Lars Grosenick und Klaus Kappert zueinander.

PRIVAT: Lars Grosenick ist verheiratet und hat drei Kinder, Larissa, Johannes und Florian. Nach zwei Jahrzehnten hoch zu Ross hat er die Reitstiefel abgelegt und erforscht den Naturpark Eifel oder, mit Laufschuhen ausgerüstet, das Kölner Rheinufer. Architektur, Design und das Lesen diverser Fachbücher sind seine großen Leidenschaften.

Georg Ortner

HEUTE: Georg Ortner, geboren 1973 in Wien, arbeitet als Trainer in Deutschland, Österreich, der Schweiz, Spanien und Portugal. Seine fachlichen Schwerpunkte sind Immobilienakquise, Immobilienvertrieb und die Organisation von Immobilienunternehmen. Er berät, trainiert und übt mit Immobilienmaklern, Banken und Sparkassen, Platzhirschen und Start-ups, gerne auch in enger Zusammenarbeit mit dem inmedia-Verlag. Die sehr praxisnahe Vermittlung von Immobilienwissen wie auch die ständige innovative Entwicklung neuer Marketingmaßnahmen (Privatverkäuferveranstaltungen & Co.) sind seine Markenzeichen.

GESTERN: Nach dem Besuch des österreichischen Gymnasiums wanderte Georg Ortner nach Portugal aus, wo er jahrelange Erfahrungen, nach kürzester Zeit auch in leitender Funktion, im Ferienimmobilienvertrieb sammelte. Einige Jahre als selbstständiger Makler in Wien, parallel zu der Aus- und Weiterbildung im Bereich Kommunikation, runden sein umfassendes praktisches Wissen ab. Seit vielen Jahren unterrichtet Georg Ortner in ausgebuchten Seminaren Immobilienprofis in allen Themen rund um Immobilienmarketing und -vertrieb.

PRIVAT: Georg Ortner war mit einer Immobilienmaklerin verheiratet und hat zwei Kinder, Konstantin und Maximilian. Neben seiner Familie gehören Skifahren und Kochen zu seinen großen Leidenschaften. Außerdem entwickelt er in seiner Freizeit gerne neue und innovative Ein- und Verkaufskonzepte.

Download and Read Online Immobilien kaufen lassen: Eine Fibel für Immobilienprofis Lars Grosenick, Georg Ortner #9UIEOT2XA5B

Lesen Sie Immobilien kaufen lassen: Eine Fibel für Immobilienprofis von Lars Grosenick, Georg Ortner für online ebook Immobilien kaufen lassen: Eine Fibel für Immobilienprofis von Lars Grosenick, Georg Ortner Kostenlose PDF d0wnl0ad, Hörbücher, Bücher zu lesen, gute Bücher zu lesen, billige Bücher, gute Bücher, Online-Bücher, Bücher online, Buchbesprechungen epub, Bücher lesen online, Bücher online zu lesen, Online-Bibliothek, greatbooks zu lesen, PDF Beste Bücher zu lesen, Top-Bücher zu lesen Immobilien kaufen lassen: Eine Fibel für Immobilienprofis von Lars Grosenick, Georg Ortner Bücher online zu lesen. Online Immobilien kaufen lassen: Eine Fibel für Immobilienprofis von Lars Grosenick, Georg Ortner ebook PDF herunterladen Immobilien kaufen lassen: Eine Fibel für Immobilienprofis von Lars Grosenick, Georg Ortner Doc Immobilien kaufen lassen: Eine Fibel für Immobilienprofis von Lars Grosenick, Georg Ortner Mobipocket Immobilien kaufen lassen: Eine Fibel für Immobilienprofis von Lars Grosenick, Georg Ortner EPub